

Qui suis-je ?



Pourquoi le master MA&EME ?

### PHARMA (MONTPELLIER)



- Responsable accès au marché pour le projet tutoré industrie
- VP Part' au sein de Pharm&Cie (une asso qui fait le lien avec l'indus)
- Stage hospitalier à la Commission Médicale d'Établissement
- Stage de SA chez Sobi ! ;)

### SOBI MARKET ACCESS



- Poursuite du stage en alternance !
- Sobi est un laboratoire spécialisé dans les maladies rares
- Missions variées : market access, médico-éco, pricing, accès précoce, monitoring de l'environnement, affaires publiques, relations associations de patients...

### MARKET ACCESS OU MÉDICO-ÉCO, MAIS POURQUOI ?

- J'ai intégré le master avec une orientation plus market access car j'aime beaucoup réfléchir aux stratégies d'accès au marché des produits de santé
- Le master me permet d'approfondir la médico-éco, une discipline que je trouve aujourd'hui très intéressante !

**RÉMI  
BONAL**



### UN MASTER PRATICO-PRATIQUE

- Une 1ère partie de l'année avec des cours théoriques pour avoir des connaissances solides -> la "boîte à outils"
- A partir de Janvier : passage à la pratique: NIT, NIE, modèles médico-éco
- Enseignements spécialisés dans le DM
- Analyses et présentations par groupe de différents rapports annuels (CT, CEPS, SNITEM...)

### RYTHME D'ALTERNANCE

- Une semaine de cours par mois, c'est TOP !
- Cela évite d'avoir des semaines en entreprise coupées par des cours
- Mais également de se plonger à 100% dans les cours les semaines dédiées

### PROMO À TAILLE HUMAINE ET ENVIRONNEMENT

- Permet de nombreux échanges entre les étudiants en sachant que nous avons des profils variés (médicament/DM, labo/consulting, pharma ou non)
- Un petit effectif facilite aussi les échanges avec les intervenants
- Cours à Fontenay (RER B) : bien plus pratique que pour les années précédentes !